EXIT ERP

Software de gestión empresarial

Soluciones en software de gestión para empresas

3 EXITERP

Consigue una relación estrecha con tus clientes

11 FIDELIZACIÓN

Optimiza los sistemas de gestión con facilidad

5 GESTIÓN

Gestiona el control de producción con flexibilidad y rapidez

13 PRODUCCIÓN

Gestión integral de las relaciones con los clientes

7 CRM

Gestiona tus datos sin importar las distancias

15 MOVILIDAD

Control sobre la contabilidad con una flexible configuración

9 CONTABILIDAD

No te quedes fuera de las soluciones en internet

17 E-COMMERCE

EXIT ERP

Soluciones en software de **gestión para empresas**

Adaptable a las necesidades de tu sector

Escalable y evolutivo tecnológicamente, toda la potencia que necesita tu empresa en una herramienta que puede crecer junto a ti. Puedes generar nuevos cálculos, nuevas pantallas, nuevos informes, para adaptarlos a las necesidades de tus procesos y evolucionar en la medida que tu negocio lo necesita.

Exit ERP pro y Exit ERP express

Son las soluciones ERP que satisfacen los requerimientos de negocio de medianas y pequeñas empresas, permitiendo la optimización de sus procesos. Permitirá la integración de los procesos definidos por la empresa a través de una solución tecnológicamente robusta y moderna.

Características **principales**

- Integración de forma eficiente.
- Gestión de perfiles y permisos.
- Múltiples sesiones y delegaciones.
- Multiempresa.
- Gestión documental.
- Conectividad remota.
- Modular y evolutivo.
- Facilidad de uso.
- Alertas y alarmas.
- Iconografía de fácil identificación.
- Adaptación de pantallas, informes, procesos...
- Sistema de avisos por usuario y departamento.
- Exportación de datos a Excel y PDF.
- Envío de documentos y facturas por correo electrónico.
- Filtros de usuario en pantallas y listados.
- Única base de datos para toda la aplicación.
- Datos compartidos entre procesos.
- TRAZABILIDAD. Seguimiento de la información.
- Base de datos SQL Server y SQL Server Express.
- La última tecnología al servicio de su compañía.
- Visión 360º sobre los datos más relevantes.
- Datos relacionados desde cada documento.
- Cuadro de mandos.

GESTIÓN

Optimiza los sistemas de **gestión con facilidad**

Trabaja de forma más eficiente

El módulo de gestión de Exit ERP **cubre la totalidad de procesos administrativos de los departamentos de compras y ventas** con la completa trazabilidad del ciclo Ofertas - Pedidos - Albaranes - Facturas, enlazando con contabilidad y la cartera de efectos. Dispone además de una completa gestión del almacén, con tallas y colores, lotes, partidas, números de serie y unidades de medida.

Todos los procesos están simplificados y automatizados todo lo posible para trabajar de forma más eficiente y productiva, consiguiéndose minimizar el riesgo de errores y reducir el tiempo dedicado a tareas administrativas.

Ventas

Ventas EXIT ERP es uno de los módulos principales del sistema de gestión que se encarga de controlar los movimientos de venta, **minimizando el riesgo de errores y manteniendo en todo momento la trazabilidad de los documentos y artículos** debido a los procesos automáticos entre los módulos de:

- Ofertas
- Albaranes
- Pedidos
- Facturas

Compras

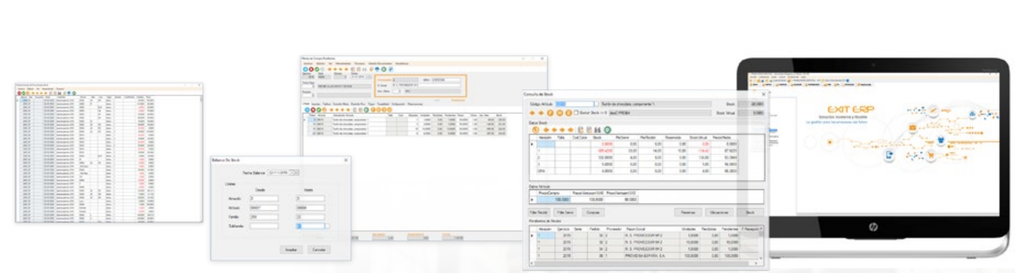
Tener una **visión global de stock**, pedidos pendientes de servir, pendientes de recibir, reservas, traspasos entre delegaciones, es importante para **gestionar con eficacia un departamento de compras**.

Almacén

El área de almacén permite **gestionar y administrar de forma flexible los almacenes de la empresa**, facilitando su adaptación a cualquier variación del stock. La valoración de existencias, los inventarios, el seguimiento de rotaciones de stock, el ABC de consumos, se configuran bajo cualquiera de los criterios Precio Medio, FIFO o LIFO.

Módulos adicionales

- Cuadro de mandos.
- Contratos.
- Certificaciones.
- Punto de Venta.
- Factura-e / Edi XML.
- Partes de servicio y garantías.



Características **principales**

- Ofertas, pedidos, albaranes y facturas de compra y venta.
- Integración eCommerce.
- Comisionistas y comerciales.
- Estadísticas de compras y ventas.
- Control de stocks.
- Gestión documental.
- Control de reservas.
- Pedidos internos.

CRM

Gestión integral de las **relaciones con los clientes**

Registra toda clase de acciones

El módulo de CRM de Exit ERP permite una **gestión integral de las relaciones con los clientes**, desde la preventa a la postventa, registrando toda clase de acciones realizadas.

Para facilitar la realización de actuaciones comerciales, dispone de una **gestión de clientes potenciales** con detalladas fichas para poder almacenar toda la información que posibilite el análisis de oportunidades de venta.

Sistemas de envío de mailings

Incorpora también un **sistema de envío de mailings por correo electrónico**, manteniendo múltiples plantillas en formato HTML, con la posibilidad de personalizarlas utilizando los campos de la aplicación. A través de éstos permite una amplia segmentación de los envíos.

Los permisos de visualización de las acciones comerciales pueden fijarse para que un determinado usuario pueda consultar las de los demás, aunque cada usuario por defecto puede ver sólo las suyas.

Además **dispone de un modo calendario para obtener de forma gráfica la previsión de actividades del día.**

Características **principales**

- Acciones comerciales: planifica llamadas y visitas a clientes y potenciales.
- Agenda de acciones.
- Acciones cerradas, pendientes y abiertas.
- Asignación de acciones a otros usuarios.
- Imputación de gastos a acciones.
- Ofertas, pedidos, albaranes y partes a clientes desde la acción.
- Gestión de llamadas.
- Clientes, potenciales y ofertas a potenciales.
- Mailings a potenciales y clientes. Plantillas para mailings en HTML personalizables con los campos de la aplicación.
- Avisos emergentes de acciones y llamadas pendientes.
- Gestión documental.

CONTABILIDAD

Control sobre la contabilidad **con una flexible configuración**

Solución contable y financiera fácil de usar

Dispone de los módulos necesarios para poder **satisfacer las necesidades contables y financieras que necesita la empresa**. Partiendo del asiento contable se pueden obtener: balances de seguimiento, resumen para la presentación de impresos oficiales territorio común, gestionar un control de inmovilizados, agilizando todos los procesos administrativos.

Cartera

Uno de los aspectos más importantes a gestionar dentro de la empresa es la cartera. Contar con una buena **previsión de cobros y pagos** te ayuda a optimizar la toma de decisiones, tan importante para una **buena gestión económica en la empresa**.

Impresos oficiales

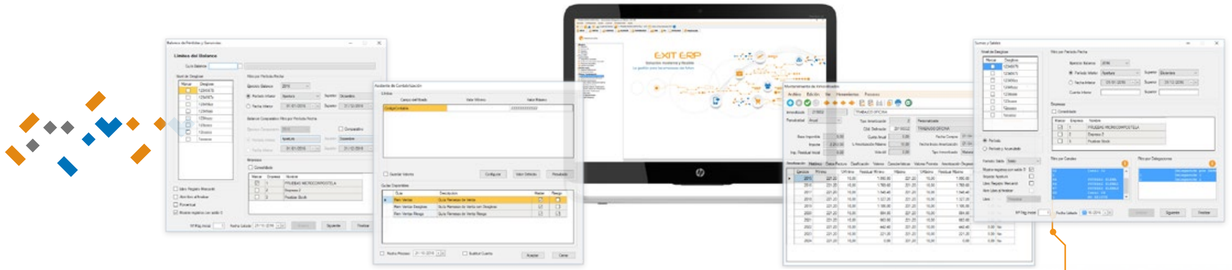
A partir de los datos contables **presenta los modelos oficiales de tu empresa** a la Agencia Tributaria de una manera fácil y rápida. Permite el envío en formato telemático, agilizando al máximo el trabajo de la empresa.

Inmovilizado

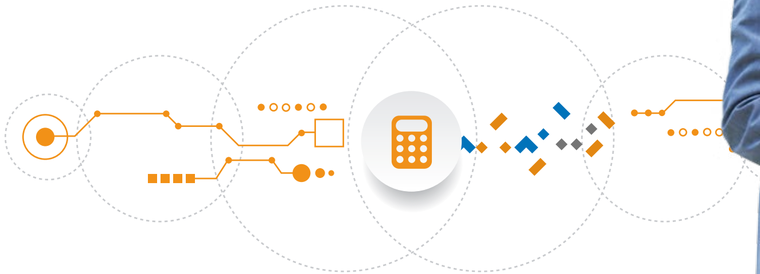
Gestiona de forma dinámica las amortizaciones con su integración de forma directa al módulo de contabilidad. Inmovilizados EXIT ERP permite tener un completo control y seguimiento de los elementos.

Características **principales**

- Tratamiento de canales y delegaciones.
- Fichas de mayor.
- Interacción con Cartera de efectos.
- Distintos diseños de entradas de asientos, permitiendo su uso por usuario.
- Asistente para el diseño de asientos.
- Visualización simultánea de todos los apuntes del asiento.
- Filtro dinámico en entrada de asientos.
- Acceso directo a cartera y facturas desde pantalla de asientos.
- Posibilidad de añadir nuevos informes y modificación de los existentes.
- Balances de comprobación, de situación, de pérdidas y ganancias, sumas y saldos.
- Planificación Tesorería.



- Gestión documental.
- Modelo 347 con gestión de carta automática y modelo oficial.
- Libros en soporte magnético.
- Modelos 340, 349, 115, 180, 303, 390.



FIDELIZACIÓN

Consigue una relación **estrecha con los clientes**

Para todo tipo de negocios y empresas

El módulo de fidelización de clientes trabaja junto con ventas y el punto de venta para proporcionar a la empresa mecanismos para conseguir una relación estrecha y estable con el cliente, convirtiendo cada venta en el principio de la siguiente. En Exit ERP la fidelización se basa en vales y puntos.

Vales

Con este sistema se define un porcentaje de cada venta que se entregará al cliente en forma de vale para que pueda descontárselo de compras que realice posteriormente. Se puede definir un umbral mínimo de venta para la generación del vale, y otro para que el vale sea aceptado.

Puntos

Los puntos son acumulados por el cliente como un porcentaje sobre cada compra realizada, definible por familias o artículos, pudiendo ser diferente según el tipo de cliente. Por ejemplo, se puede utilizar un criterio de asignación de puntos para clientes particulares y otro diferente para clientes profesionales.

Existen 3 modalidades para que el cliente consuma los puntos obtenidos.

Descuento económico: se trata de un descuento directo en cada venta aplicando un porcentaje según los puntos disponibles, pudiendo definirse un mínimo de puntos para que se pueda aplicar.

Puntos canjeables: permiten que a partir de un mínimo de puntos el cliente pueda obtener artículos concretos o de determinadas familias, haciendo uso de sus puntos.

Artículo regalo: es un artículo que se entrega al cliente cuando alcanza una determinada cantidad de puntos sin consumir su saldo de puntos.

Características **principales**

- Definición de la caducidad de los vales.
- Histórico de vales entregados y recibidos.
- Vales por familia/subfamilia/artículo y periodos especificados.
- Criterios de asignación de puntos por tipo de cliente, familia, subfamilia o artículo, y en periodos especificados.
- Porcentaje de puntos por euro vendido.
- Histórico de movimientos de puntos por cliente.
- Descuento económico según tipo de cliente, coeficiente euros/puntos y periodos.
- Puntos canjeables por tipo de cliente/familia/artículo y periodo.
- Artículo regalo por tipo de cliente/artículo y periodo.
- Todas las promociones pueden definirse según caja y con un umbral mínimo.

PRODUCCIÓN

Gestiona el control de producción **con flexibilidad y rapidez**

Consigue una alta productividad

El **proceso de producción** es una de las partes importantes dentro de la competitividad y productividad empresarial. El **control de costes** es esencial para ser competitivo en tu área de mercado.

Con la herramienta de producción puedes controlar tu órden de transformación y escandallos con amplia variedad de recursos, debido a su **gran capacidad de proceso y usabilidad**.

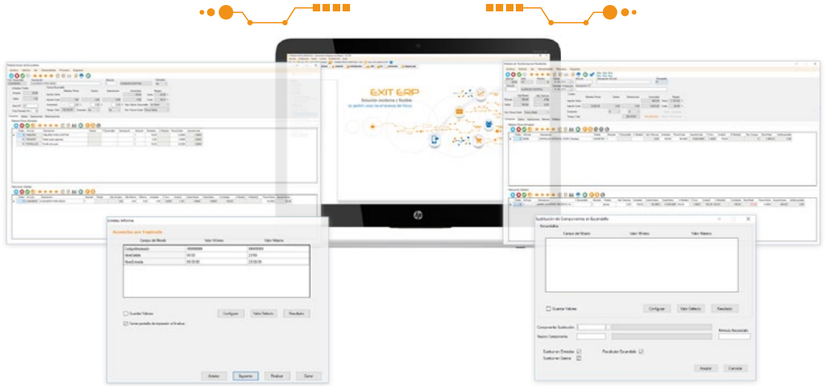
Puedes instalar la herramienta en empresas con baja capacidad de producción e ir creciendo a medida que la empresa lo necesita gracias a la **escalabilidad** del producto, hasta llegar a poder controlar un proceso de producción complejo y con recursos para altos niveles de producción.

Presencia

Mediante el módulo de Control de presencia podemos definir los **horarios y turnos de empleados** por departamentos y controlar **calendarios de vacaciones e incidencias.**

Como **principales funcionalidades**, el módulo de control de presencia aporta:

- Control de horarios por departamentos.
- Altas y bajas de empleados.
- Incidencias por distintos tipos de clasificación.
- Calendarios de vacaciones por empleado.
- Informes personalizados.
- Captura mediante cualquier dispositivo de fichajes de tarjetas, huellas, etc...



Características **principales**

- Mantenimiento de operaciones.
- Mantenimiento de operarios.
- Escandallos con varios niveles.
- Órdenes de transformación.
- Producción (despiece).
- Esquemas de escandallos.
- Esquemas de Órdenes de transformación.
- Necesidades de compra automáticas en escandallo.
- Necesidades de compra en líneas manuales.
- Generación de operaciones externas.
- Generación automática de órdenes de transformación.
- Acceso a escandallo y niveles de OT desde la orden de transformación.
- Control de unidades teóricas y reales.
- Control de pedidos a proveedores vinculados a órdenes de transformación.
- Control de pedidos a proveedores vinculados a operaciones externas.
- Simulación de costes con distintos criterios en órdenes de transformación.
- Control de operaciones y gastos varios en órdenes de transformación.
- Copia de escandallos y sustitución de componentes.

MOVILIDAD

Gestiona tus datos sin **importar las distancias**

Aprovecha al máximo la tecnología

EXITMOBILE

EXITmobile le permite automatizar de forma sencilla la gestión comercial con los clientes ofreciendo al usuario una herramienta con la cual podrá disponer de toda la información sin necesidad de una conexión de datos.

Trabaja con **Microsoft SQL**, optimizado para ejecutarse sobre dispositivos mobiles con plataformas basados en Windows.

Características **principales**

Partes

Permite la **creación de partes en modo desconectado** o conectado a elección del usuario, gestionando cobros, gastos, histórico de los servicios realizados, gestión documental.

Albaranes

Permite la **creación de albaranes desde el dispositivo móvil**, ofreciendo la posibilidad de gestionar la información dentro del mismo proceso.

Pedidos

Permite la **creación de pedidos desde el dispositivo móvil,** permitiendo la funcionalidad en modo catálogo digital de una manera cómoda e intuitiva.

Almacén

Con esta funcionalidad **podrás generar inventarios**, realizar movimientos de entradas y salida, y gestión de picking de una manera ágil y cómoda.

E-COMMERCE

Con Exit Erp no te quedarás fuera **de las soluciones de internet**

Pedidos Web B2B

Con el sistema B2B los clientes pueden relacionarse con las empresas de manera completamente electrónica. A través de un sencillo panel de gestión, podrás gestionar los pedidos y consultar albaranes y facturas de manera intuitiva. Todas las operaciones se verán reflejadas de manera inmediata en tu EXIT ERP.

SincroWeb B2C (tienda online)

Descubre nuestra integración con PrestaShop, una herramienta fundamental en el desarrollo empresarial que te ofrece la forma más sencilla de vender por internet. No te quedes fuera del comercio electrónico.

Comercio electrónio

Te permite **modificar de forma muy sencilla los precios, fotos, tallas, stock y catálogo de tu tienda online**.